

证券代码：688369

证券简称：致远互联

北京致远互联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-009

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（线上会议、策略会）
参与单位名称	南方基金、新华基金、京管泰富基金、中信建投基金、海宸投资、沅沛投资、开源证券、通过上海证券交易所上证路演中心参加公司 2026 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2026 年 09 月 01 日-2026 年 09 月 30 日
地点	策略会现场、业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 徐石 财务负责人 孟长安 独立董事 徐景峰 董事会秘书 段芳 证券事务代表 赵晨希
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍环节： 公司以“构建智能协同运营中枢,让组织 AI 落地”为战略驱动,围绕协同之困、进化之困、治理之困、效率之困等四类组织 AI 痛点,依托在央国企集团化管控、穿透式监管、信创替代等场景中积累的 Know-How,构建了以 CoMi 平台为技术底座、以核心业务场景为牵引、以丰富的产品和解决方案分层覆盖不同客群、以 FDE 模式打通 AI 落地最后一公里的业务布局,推动组织 AI 应用持续深化。同时,公司产品体系从标准化产品及平台向场景化智能解决方案与持续运营服务升级,力争不断拓宽客户应用场景,给出从协同办公、协同管理到智能运营的演进路径。 在产品与研发方面,公司已完成 AI 智能体平台 (CoMi) 2.1

	版本发布，进一步丰富预置协同应用智能体，完善平台标准化工具接口（MCP）能力，并完成 3.0 版本规划设计，结合 Skills、MCP、记忆管理等打造数字分身、业务专家，进一步提升智能体的执行效果。公司已打造智能文会事、智能合同管理、智能应用入口等三大 AI 核心场景，共同构成 AI 业务增长新引擎，其中：智能文会事已具备面向大型组织批量交付的规模化复制能力，智能合同管理在国资监管、合规风控等场景实现高价值突破，智能应用入口正加快成为客户组织级 AI 协同的统一入口。此外，公司联合彩智科技正式发布面向组织协同场景的组织运营专属模型——致远致知模型（Seeyon Z1），能把通用大模型能力转化为“懂本单位制度、流程、权限、岗位”的专属智能，区别于当前市场上以个人工作提效为主的主流 AI 应用，致远致知模型定位于“为组织 AI 而生”，深入并可靠地完成对组织“流程、规则、组织、约束”的认知、分析与研判，并据此生成方案，帮助企业实现组织级 AI Working，推动 AI 价值从“个人高效”向“组织高效”跃迁。 在 FDE 方面，公司以客户为靶心，构建了客户价值闭环、产品迭代闭环、商业模式闭环、敏捷交付闭环和生态闭环，FDE 团队由 AI 工程师、业务翻译官和专业售前人员组成，团队深入客户现场与客户联合开展需求共创、方案设计、场景验证与持续运营，推动 AI 能力在客户真实业务中沉淀为可复用的场景资产。与传统交付模式“交付即结束”相比，FDE 模式强调“交付即开始”，重视自主可持续运营能力与 AI 资产的沉淀复用，并配套成熟的一体化 FDE 工具链。 二、问答环节 Q: 公司在 ESG 上有哪些举措和成果？有没有成立职能部门长久的治理？ A: 公司将 ESG 工作深度融入日常经营管理之中，作为企业级
--	---

	管理软件及服务提供商，公司主营业务致力于助力客户实现数字化及智能化管理升级，提升生产经营各环节的管理效率、减少资源浪费，从而辅助于绿色低碳发展。未来，公司将继续积极履行社会责任，并将持续严格遵循监管层面相关管理要求，保障投资者、客户、供应商和员工等各方权益，持续推进 ESG 实践，并同步做好信息披露。 目前，公司 ESG 工作由董事会统筹，相关职能部门协同推进，并持续完善 ESG 管理和信息披露机制。未来，公司将进一步提升 ESG 工作的规范化水平，结合实际经营情况及时披露相关进展。 Q：公司研发占比如何？有无资金压力？ A：2026 年上半年，公司研发费用为 9,618.64 万元，同比增长 2.70%，研发投入占营业收入的 26.25%。自 2023 年以来，公司研发投入占营业收入比例持续保持在 20%以上。报告期内，公司继续加大关键技术底座及 AI 应用等方向的研发投入，并探索 AI-FDE（AI 前端部署工程师）共创服务模式，推动 AI 能力进一步融入客户业务场景。 关于资金压力，公司目前研发投入总体保持稳定，资金安排与经营发展相匹配。2026 年上半年，公司营业收入同比增长 8.47%，亏损同比收窄 2,284.29 万元；同时持续加强费用管控和组织优化，销售费用同比下降 11.58%。公司进一步加强收入质量管理，应收账款较上年同期末下降 13.58%，合同负债较上年同期末增长 12.67%，经营质量和资金周转情况有所改善。后续公司将继续统筹研发投入、业务发展与现金流管理，提升资金使用效率。 Q：公司本期有分红吗？ A：根据相关法律法规及内部制度，公司 2025 年和 2026 年上半年归母净利润及母公司未分配利润均为负，暂不满足利润分配条件。综合考虑公司的经营状况、发展阶段及未来资金需求等因
--	---

	素，为保障公司持续稳定健康发展，兼顾公司及全体股东的长远利益，暂不进行利润分配。 Q: FDE 团队的人员构成是怎样的？ A: FDE 团队采用“专业固定团队+动态融合团队”的组织形态，以业务翻译官和全栈工程师为核心，同时售前、研发、交付团队协同支撑，并融合生态伙伴形成能力补位。在人员来源上，一方面来自公司内部人员，积累多年交付经验，熟悉客户业务流程，且具备 AI 技术能力，即“懂业务、懂 AI”，另一方面适度引入外部专家。公司创新采用 AI-FDE 共创服务模式，团队深入客户现场，与客户联合完成需求共创、方案设计、场景验证与持续运营，推动 AI 从“可展示”走向“可落地、可运营、可复制”。
风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 10 月 8 日